

2	40K	A	40.000 euro
3	B to B	B	Een aanknopingspunt
4	B to C	C	Aantal mensen die bij een organisatie in loondienst (vaste dienst) zijn
8	Cradle to cradle	D	Bedrijf of Winkel
9	Ecosyteem	E	Bedrijven die producten of diensten verkopen aan andere bedrijven
12	Een haakje	F	Bewaren/Archiveren
13	Eindbaas	G	Creatieve oplossingen bedenken
16	Filen	H	Dat wat je bedrijf of product uniek maakt en onderscheidt van anderen
19	Iets handen en voeten geven	I	De eenvoudig te behalen doelen of te bereiken klanten
23	Laag hangend fruit	J	De gemiddelde prijs, kosten of lonen
24	Marktconform	K	De korte termijn doelen bepalen
31	Out of the box denken	L	De leidinggevende
32	Outsourcen	M	De organisatie
33	Payroll	N	Je einddoel
35	Piketpaaltjes slaan	O	Een taak door een andere organisatie laten doen
40	Salestijger	P	Een bedrijf dat producten of diensten verkoopt aan consumenten
41	Scrummen	Q	Een duurzame manier van werken
46	Target	R	Een goede verkoper
48	Toko	S	Een idee verder uitwerken
54	USP	T	Een methode om snel en effectief tot een resultaat te komen

1	2.0	U	Een nieuwe versie ergens van
5	Benchmarken	V	Een onderdeel of willekeurig ding
6	Bila	W	Een overleg tussen twee mensen
7	Concullega	X	Een persoonlijk gesprek
14	Ergens een klap op geven	Y	Een plan ten uitvoer brengen / zorgen dat het gebeurt
15	Ergens een plasje over doen	Z	Een presentatie geven waarin je enthousiasmerend een voorstel doet
20	Iets parkeren	AB	Een reactie geven
21	Iets tegen iemand aanhouden	BB	Een vriendelijke manier om een concurrent aan te duiden
22	Kwartiermaker	CB	Ergens je mening over geven of je mee bemoeien
26	Momentum	DB	Goed benutten
27	Monitoren	EB	Grenzen waar iets binnen moet blijven
29	Op dezelfde pagina zitten	FB	Het juiste ogenblik om iets te doen of te verkopen omdat er veel aandacht voor is
34	Een PG	GB	Het met elkaar eens zijn
36	Pitchen	HB	Het vergelijken van de werkwijze en prestaties van je eigen bedrijf met concurrenten
38	Randvoorwaarden	IB	Iemand die een nieuw plan moet voorbereiden
42	Sparring partner	JB	Iemand om je idee mee te overleggen
47	Terugkoppelen	KB	Iets beslissen
51	Uitnutten	LB	Iets uitstellen
52	Uitrollen	MB	Iets vragen of bespreken met een collega
53	Unit	NB	Iets in de gaten houden of volgen

10	Een buzz creëren	OB	Jezelf dwingen tot het uiterste te gaan om iets voor elkaar te krijgen
11	Een go hebben	PB	Kort ochtendoverleg waarin iedereen staand vertelt hoe het gaat met zijn/haar werk
17	Het nieuwe werken	QB	Losse dingen die nog besproken kunnen worden aan het eind van de vergadering
18	Human resources	RB	Nieuw personeel zoeken
25	Mission Statement	SB	Op verschillende plekken kunnen werken vanaf je laptop
28	Onder de streep	TB	Oplossen
30	Opschalen	UB	Problemen oplossen
37	Push the envelop	VB	Situatie of oplossing die voor beide kanten positief uitpakt
39	Recruiten	WB	Stand van Zaken
43	Standuppen	XB	Stoppen
44	Stavaza	YB	Tekst waarin de missie (het doel) van een bedrijf wordt omgeschreven
45	Tackelen	ZB	Toestemming van de baas om ergens mee te beginnen
49	Trouble shooten	AC	Uitbreiden/Vergroten
50	Uitfaseren	BC	Uiteindelijk of de Nettowinst
55	Vrijmibo	CC	Op vrijdagmiddag na het werk borrelen met collega's en het weekend inluiden
56	Win-Win	DC	Werknemers
57	Wvttk	EC	Zorgen dat er over je bedrijf en/of product gepraat wordt